

Für einen internationalen Medizintechnikkonzern suchen wir im Auftrag den Sales Manager D/A/CH für den Produktbereich Intensivmedizin/Investitionsgüter. In enger Zusammenarbeit mit Kliniken und medizinischen Einrichtungen vermarktet unser Kunde qualitativ hochwertige Medizinprodukte im Hospital Bereich. Hoch motivierte Beschäftigte sorgen für den Vertrieb von zukunftsweisenden Medizinprodukten. Dabei steht die Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit für die Patienten im Mittelpunkt der Bemühungen. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir den

Sales Manager (m/w/d) medizinische Investitionsgüter Region D/A/CH

Werden Sie Teil des zukünftigen Erfolgs – Sie können den Erfolg mitgestalten!

Das Unternehmen:

- breit Produktangebot vornehmlich für die Intensivmedizin
- gehört zu einem großen US Healthcare Konzern mit weltweit ca. 15.000 MA
- lässt Freiräume und wächst sehr stark
- innovative Produkte
- sehr gut geführt

Die Aufgabe:

- Fachliche Führung und Weiterentwicklung der Mitarbeiter (14 Sales MA)
- Sicherstellung der Personal- und Methodenentwicklung innerhalb Gruppe
- Budget-/Forecasterstellung und Berichtswesen
- Sie sind verantwortlich für den weiteren Ausbau des Geschäftsbereichs
- Sie sind Motivator und verstehen es ein gutes Team noch besser zu machen
- Sie sind Querdenker und können die gute Marktposition mit dem zu führenden Team weiter ausbauen
- Sie haben Erfahrung im Bereich Sales Excellence und kennen die Bedeutung

Die Anforderungen:

- Sie können bereits große Erfolge im managen einer Gruppe von Medizinprodukte Beratern vorweisen. (min. 3 Jahre im Healthcare Bereich)
- Sie sind ein Vertriebsmanager der neuen Schule -> CRM/Sales Excellence -> und finden sich auch in Konzernstrukturen zurecht.
- Sie kennen die Abläufe innerhalb der Kliniken und medizinischen Einrichtungen und wissen um die Bedeutung der Ansprechpartner
- Persönlich überzeugen Sie als Manager durch gute kommunikative Fähigkeiten, eine selbstständige, flexible und zielorientierte Arbeitsweise und ein gutes Organisationsvermögen
- Sie verfügen über das übliche Maß an Reisebereitschaft.
- Sie besitzen gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie legen eine strukturierte und auch analytische Vorgehensweise an den Tag und haben gute konzeptionelle Fähigkeiten
- Sie besitzen Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit

Das Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit im Umfeld eines modernen, gesunden Unternehmens.

- Sie erhalten eine intensive Einarbeitung und treffen auf ein engagiertes Team sowie flache Hierarchien
- Sie haben die Chance, sich persönlich wie beruflich weiterzuentwickeln sowie die Ziele und die Entwicklung des Unternehmens entscheidend mitzugestalten. Die Konditionen und Rahmenbedingungen inkl. Dienstwagen auch zur privaten Nutzung orientieren sich an den mit der Aufgabe verbundenen Verantwortung

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen und stehen gerne vorab telefonisch zur Verfügung. Strikte Vertraulichkeit können Sie unbedingt voraussetzen.

Unternehmensberatung Wagner GmbH
Tel.: 0049863873051
Mobil: 01728610155
wagner@HR-Beratung-Consulting.de
<http://personalberatung-wagner.de>