

Für einen internationalen Medizintechnikkonzern suchen wir im Auftrag unseres Kunden den Account Manager/Gebietsleiter/Medizinprodukte Berater im Außendienst.

In enger Zusammenarbeit mit Kliniken und medizinischen Einrichtungen vermarktet unser Kunde seine qualitativ hochwertigen und erklärungsbedürftigen Medizinprodukte. Hoch motivierte Beschäftigte sorgen für den Vertrieb von unseren zukunftsweisenden Medizinprodukten. Dabei stehen die Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit für die Patienten im Mittelpunkt unserer Bemühungen. Werden Sie Teil des Erfolgs in einem durch Akquisitionen sehr schnell wachsenden Unternehmen und bewerben Sie sich als:

## **Medizinprodukte Berater/Account Manager Medizintechnik (m/w) für die Bereiche (Kardiologie, Pulmologie, Thermometrie) Gebiet: Baden-Württemberg PLZ von 69 - 78**

### **Die Aufgabe:**

- Sie sind kompetente/r Ansprechpartner/in für alle fachlichen und vertrieblichen Aspekte unserer Kunden und Interessenten in medizinischen Einrichtungen und Kliniken, aber auch im Händlergeschäft.
- Durch Ihre intensiven Kontakte von der Präsentation über die Demonstration bis hin zu Vertragsverhandlungen bauen Sie bestehende Kundenbeziehungen aus und eröffnen zusätzliche Marktpotenziale.
- Sie beobachten aktiv das Marktumfeld, nehmen an Kongressen und Veranstaltungen teil und geben Input zur Umsetzung unserer Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Betreuung von Kliniken / Neukundenakquise / Entwicklung und Erweiterung des Kundenstamms im Gebiet
- Durchführung von verkaufsunterstützenden Maßnahmen für Produkte aus dem Bereich Monitoring, Temperaturmanagement und Blutdruckmanschetten (viele weitere Produkte sind im Sortiment)
- Steigerung des Therapiebewusstseins und der Therapieakzeptanz des Produktes am Markt

### **Die Anforderungen:**

- Verkaufserfahrung im Bereich Healthcare/Medizintechnik mit ausgeprägten strategischen und analytischen Fähigkeiten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Kenntnisse/Erfahrungen im Bereich der Medizintechnik
- Gute Kenntnisse mit MS Office (Word, EXCEL und Outlook)
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft
- Starkes Team-Bewusstsein

### **Das Angebot:**

- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit im Umfeld eines modernen, gesunden und international tätigen Unternehmens.
- Eine betriebliche Altersvorsorge – Arbeitgeber finanziert
- Sie erhalten intensive Schulungen und treffen auf ein engagiertes Team sowie flache Hierarchien
- Sie haben die Chance, sich persönlich wie beruflich weiterzuentwickeln sowie die Ziele und die Entwicklung des Unternehmens entscheidend mitzugestalten.
- Die Konditionen und Rahmenbedingungen inkl. Dienstwagen auch zur privaten Nutzung orientieren sich an den mit der Aufgabe verbundenen Verantwortung

Wir freuen uns nun auf Ihre Unterlagen. Die vertrauliche Behandlung ihrer Unterlagen können Sie voraussetzen. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: [wagner@HR-Beratung-Consulting.de](mailto:wagner@HR-Beratung-Consulting.de)  
Für Fragen stehen wir telefonisch jederzeit gerne zur Verfügung.

Ulrich Wagner  
Personalberatung/Unternehmensberatung Wagner  
Anemonenweg 7  
84478 Waldkraiburg-Niederndorf  
Tel.: 0863873051  
Mobil: 01728610155  
e-mail: [wagner@HR-Beratung-Consulting.de](mailto:wagner@HR-Beratung-Consulting.de)  
<http://personalberatung-wagner.de>