

Sie möchten Teil eines sehr guten Vertriebsteams werden? Dann freuen wir uns auf ihre Bewerbung. Für einen internationalen Medizintechnikkonzern suchen wir im Auftrag unseres Kunden mehrere Medizinprodukte Berater/Gebietsleiter im Außendienst für zukunftsweisende Medizinprodukte. In enger Zusammenarbeit mit Kliniken und medizinischen Einrichtungen vermarktet unser Kunde seine qualitativ hochwertigen und erklärungsbedürftigen Medizinprodukte. Im Rahmen der weiteren Expansion unseres deutschen Teams suchen wir mehrere engagierte und teamfähige Persönlichkeiten in der Rolle als

Medizinprodukte Berater/Gebietsleiter Kardiologie (m/w/d)

Gebiete: Nord/Ost/West und Süd

**Sie wollen den Erfolg und Teil eines erfolgreichen Unternehmens werden?
Sie suchen ein gut geführtes Unternehmen mit Entwicklungsmöglichkeiten?
Wir freuen uns auf ihre Bewerbung!**

Die Aufgabe:

- Sie sind kompetenter Ansprechpartner für alle fachlichen und vertrieblichen Aspekte unserer Kunden in medizinischen Einrichtungen und Kliniken.
- Sie sind Manager im eigenen Gebiet und handeln entsprechend
- Durch Ihre intensiven Kontakte von der Präsentation über die Demonstration bis hin zu Vertragsverhandlungen bauen Sie bestehende Kundenbeziehungen aus und eröffnen zusätzliche Marktpotenziale.
- Sie beobachten aktiv das Marktumfeld, nehmen an Kongressen und Veranstaltungen teil und geben Input zur Umsetzung unserer Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Betreuung von Kliniken / Neukundenakquise / Entwicklung und Erweiterung des Kundenstamms im Gebiet
- Durchführung von verkaufsunterstützenden Maßnahmen

Die Anforderungen

- Health-/Medical Care Verkaufserfahrung mit ausgeprägten strategischen und analytischen Fähigkeiten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Vertriebserfahrungen im Bereich der Medizintechnik
- Gute Kenntnisse mit MS Office (Word, EXCEL und Outlook)
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Starkes Team-Bewusstsein

Das Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit im Umfeld eines modernen, gesunden und international tätigen Unternehmens.
- Sie erhalten intensive Schulungen und treffen auf ein engagiertes Team sowie flache Hierarchien
- Sie haben die Chance, sich persönlich wie beruflich weiterzuentwickeln sowie die Ziele und die Entwicklung des Unternehmens entscheidend mitzugestalten.
- Die Konditionen und Rahmenbedingungen inkl. Dienstwagen auch zur privaten Nutzung orientieren sich an den mit der Aufgabe verbundenen Verantwortung

Wir freuen uns nun auf Ihre Unterlagen. Die vertrauliche Behandlung ihrer Unterlagen können Sie voraussetzen. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
Für Fragen stehen wir telefonisch jederzeit gerne zur Verfügung.

Unternehmensberatung Wagner GmbH
Anemonenweg 7
84478 Waldkraiburg-Niederndorf
Tel.: 0863873051

Mobil: 01728610155
e-mail: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
<http://personalberatung-wagner.de>