

Im Auftrag unseres Kunden, einem internationalen Medizintechnikkonzern suchen wir drei Account Manager/Medizinprodukte Berater für medizinische Investitionsgüter. (Navigation und Spine)
In enger Zusammenarbeit mit Kliniken und medizinischen Einrichtungen/Kliniken vermarktet unser Kunde seine qualitativ hochwertigen Medizinprodukte. Das Unternehmen ist in seinem Segment absoluter Marktführer. Hoch motivierte Beschäftigte sorgen für den Vertrieb von zukunftsweisenden Medizinprodukten. Dabei hat die Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit für die Patienten höchste Priorität. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir zur Verstärkung des deutschen Teams drei engagierte Persönlichkeit als

Medizinprodukte Berater/Account Manager (m/w) Investitionsgüter für die Gebiete:

- **Nürnberg/Thüringen**
- **Norddeutschland**
- **Berlin und Umgebung**

Unser Kunde ist ein expandierendes Unternehmen in der Medizintechnik mit internationaler Ausrichtung und erzielt Wachstumsraten von ca.25% jährlich.

Werden Sie Teil des zukünftigen Erfolgs und des Weiteren Wachstums!

Aufgaben:

- Koordination sämtlicher Vertriebsaktivitäten in einen der o.a. Gebiete
- Pflege des bestehenden Kundenstamms und Ausbau durch Neukakquise.
- Betreuung der zugewiesenen Key Accounts
- Umsatzverantwortung im definierten Gebiet und Ausbau des Kundenstamms
- Sie arbeiten strategisch und haben den langfristigen Vertriebserfolg vor Augen
- Die Abwicklung/Steuerung von Projektgeschäften macht ihnen Freude und Sie arbeiten gerne übergreifend mit Technikern aus dem Unternehmen zusammen.

Profil:

- Sie haben Erfahrung im Verkauf von medizinischen Investitionsgütern vornehmlich in Krankenhäusern
- Sie haben eine hohe technische Affinität – und kennen das Projektgeschäft
- sicherer Auftritt, gute Umgangsformen und Kommunikationsstärke
- Spaß und Erfahrung im Vertrieb, vor allem Freude und Selbstmotivation
- Teamfähigkeit
- Sie kennen die Wege in den Krankenhäusern und kennen die Bedeutung der Ansprechpartner
- Die Verfahren bei Ausschreibungen sind Ihnen bekannt
- Sie haben bereits einige Jahre Vertriebserfahrung in der Medizintechnik

Wir bieten:

- eine spannende, dynamische Vertriebsaufgabe
- einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- ein attraktives Gehalt

- ein expansives und dynamisches Unternehmensumfeld

Interesse? Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen. Die vertrauliche Behandlung ihrer Unterlagen können Sie voraussetzen. Für Fragen stehen wir telefonisch jederzeit gerne zur Verfügung.

Ulrich Wagner
Personalberatung/Unternehmensberatung Wagner
Anemonenweg 7
84478 Waldkraiburg-Niederndorf
Tel.: 0863873051
Mobil: 01728610155
e-mail: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
<http://personalberatung-wagner.de>